



1. Gratis aankopen doen

Hoe word jij verleid door aanbiedingen?

Je hebt vast weleens iets online besteld zonder dat direct te betalen. Of iets besteld omdat het product in de aanbieding was. Of een abonnement afgesloten omdat de eerste maand gratis was. Tot je na de eerste maand het volledige bedrag moet betalen en er nog een jaar aan vastzit. Het lijkt erop dat je geld hebt bespaard, maar dit zijn slimme trucs om jou te verleiden meer te kopen dan je eigenlijk van plan was.

Teksten bij producten als 'Slechts 3 op voorraad!' of 'Nog 2 uur deze prijs' kunnen ervoor zorgen dat je druk ervaart om snel te beslissen. De aanbieding 'Van € 99, voor € 49' lijkt een hoge korting, maar vaak klopt de oorspronkelijke verkoopprijs niet. 'Gratis verzending vanaf € 25', terwijl de prijs van je product net daaronder zit? De verleiding is groot om wat extra's te kopen om toch die gratis verzending te krijgen, terwijl je het niet eens nodig hebt. En dan kun je ook nog achteraf betalen!

'Bestel vandaag, betaal later' klinkt misschien mooi en handig. Maar achteraf betalen is niet helemaal zonder risico: elke aankoop op afbetaling is een schuld. Wanneer je die niet op tijd afbetaalt, komen er incassokosten bovenop. En als je vaker op afbetaling koopt, kun je het overzicht verliezen, waardoor je sneller een betaling mist. En zo lopen de schulden alleen maar hoger op. 'Gratis geld' is dus eigenlijk heel duur.



Ga voor meer bronnen over dit onderwerp naar geldlessen.nl/wvhg/mbo of scan de QR code.

Wil je liever een ander onderwerp van 'Gratis aankopen doen' onderzoeken? Bedenk dan zelf een onderzoeksvraag bij een van deze onderwerpen:

- Abonnementen: Waarom kom je er vaak niet van af?
- Verborgene kosten: Vaak meer dan je denkt!
- Rente op leningen: Waarom kost geld lenen geld?
- Achteraf betalen: Handig of niet?
- Contant vs. digitaal: Gaat papiergeld verdwijnen en is dat erg?
- Verstandig aankopen doen: Hoe voorkom je dat je verleid wordt?